

There are no translations available.

A Torino il **31 gennaio 2017** si terrà un **incontro** dal titolo **"L'ingresso in un nuovo mercato: il kit di strumenti e competenze legali e commerciali per un approccio efficace"**, organizzato da Ciepiemonte.

La vendita in un nuovo mercato presuppone la scelta, strategica, di strutturarsi per costruire l'organizzazione di vendita, avviare modalità di relazione con soggetti diversi e predisporre idonei strumenti contrattuali.

Le opzioni e le alternative sono molteplici e articolate e possono essere graduate a seconda dell'obiettivo e della strategia che l'impresa intende adottare.

L'incontro mira ad offrire una traccia di lavoro sulla quale preparare il progetto di export con particolare riferimento all'esportazione diretta ed indiretta, che rappresenta il primo passo nel percorso di internazionalizzazione d'impresa.

Per conoscere il programma e le modalità di adesione: <http://iniziative.centroestero.org/iniziative.php?IDitem=2002&action=view>